

# ANDREA DEVONA



## PERSONALE

- Nome**  
Andrea Devona
- Indirizzo**  
88900 Crotone
- Numero di telefono**
- E-mail**
- Data di nascita**  
04-06-1987
- Luogo di nascita**  
Crotone
- Sesso**  
Uomo
- Nazionalità**  
Italiana
- Stato coniugale**  
Sposato
- Patente di guida**  
B
- Sito web**  
www.devonabusiness.com
- LinkedIn**  
Andrea Devona

## LINGUE

- Italiano ★★★★★
- Inglese ★★★★★



## EDUCAZIONE E QUALIFICHE

- Diploma Professionale per i servizi commerciali - Indirizzo Economico - Aziendale**  
Istituto Professionale "S. Pertini", Crotone
- Laurea in Economia e Commercio - Facoltà di Economia**  
Università Telematica eCampus, Crotone
- Attestato Corso ECDL - Patente Europea Informatica**  
Istituto Professionale "S. Pertini", Crotone
- Attestato Corso di "Marketing & Comunicazione"**  
Confartigianato, Crotone
- Attestato Corso di "Marketing & Comunicazione - Vivere Innovazione"**  
IL SOLE 24 ORE, Bari



## ESPERIENZA PROFESSIONALE

- Amministratore Unico**  
"DEVONA BUSINESS", Crotone  
Agenzia Commerciale di rappresentanza, consulenza ed organizzazione di vendita per aziende.
- Amministratore Unico**  
L.D.S. HEALTH TRADE SOLUTIONS, Crotone  
Azienda di commercio all'ingrosso e al dettaglio di prodotti sanitari.
- Socio**  
GE.DE. MATIK, Crotone  
Società che si occupa della somministrazione di alimenti, nonché la distribuzione e la commercializzazione degli stessi e di prodotti farmaceutici, anche a mezzo di DISTRIBUTORI AUTOMATICI e/o semiautomatici a moneta e non.
- Direttore Commerciale**  
LE VERDI PRATERIE SOC. AGR., Loc. Sant'Anna (Crotone)  
"Cantina Marrelli Wines" - "Caseificio Bufà"  
Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.
- Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**  
CASEIFICIO PARRILLA, Cariati  
Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.  
  
Svolgo attività di:  
Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.
- Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**  
LA GOLOSA DI PUGLIA - CASEIFICIO GIOIA BELLA, Gioia del Colle  
Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.  
  
Svolgo attività di:  
Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

G-DAY DISTRIBUTION, Gioia del Colle

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

CASEIFICIO SAN VITO LATTE, San Vito sullo Ionio

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

ASTORINO PASTA, Crotone

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

CASEIFICIO CIMINO - VALKRO S.R.L., Crotone

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

SALUMIFICIO MAINELLI, Oleggio

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

AZEINDA AGRICOLA BENOVO SRL, Crotone

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

AZ. AGR. TORRE DI MEZZO, Castrovillari

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

SALUMIFICIO BOGGIANI & LOCATELLI - G.P.B. SRL, Trecate

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla

promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

[CIOLI EGIDIO S.R.L., Ariccia](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

[SALUMIFICIO JOMI S.P.A., Bellizzi](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

[GASTRONOMIA PRIMAVERA, San Giusto Canavese \(Torino\)](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

[SALUMIFICIO AURORA, Felino \(Parma\)](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

[INGROSSO BEVANDE "FRANK DRINKS", Napoli](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

[PROSCIUTTIFICIO SAN MARCO, Sarego \(Vicenza\)](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

[CAMPAGNOLA S.R.L., Crotone](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

[GRUPPO GASTRONOMIA - GRAN CIBUS, Trani](#)

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

**SALUMIFICIO SEGATA S.P.A., Trento**

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

**EURO-ALIMENTI F.LLI COSTANZA, Agrigento**

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

**TUTTO GELO S.R.L., Bari**

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - REGIONE CALABRIA**

**SOLANIA S.R.L., Sarno (Salerno)**

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - PROVINCIA DI CROTONE & COSENZA**

**SALUMIFICIO LENTI - RUGGER S.P.A., Santena**

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - EUROPA**

**SALUMIFICIO CAPUTO, Casabona**

Società operante nel mondo della GDO, HO.RE.CA e NORMAL TRADE.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.

**Responsabile commerciale e vendite - EUROPA**

**COOPERATIVA "FUTURA", Cutro**

Azienda che si occupa della produzione e della vendita di latte ovino e caprino.

Svolgo attività di:

Consulenza, Rappresentanza ed organizzazione di vendita. Organizzazione di eventi mirati alla promozione ed alla valorizzazione delle aziende rappresentate.



Sistema Operativo Microsoft ★ ★ ★ ★ ★

Pacchetto Microsoft Office ★ ★ ★ ★ ★

---



## ATTITUDINI

Capacità di problem solving oltre che organizzativa e gestionale, alto senso di responsabilità, orientamento al risultato, professionalità, flessibilità, dinamicità, adattamento. Predisposizione alle relazioni ed al lavoro in Team.

---



## DATI AZIENDALI

Partita Iva: 03233570799

Matricola Enasarco: 30362012

Codice Univoco: TA0WO4S

---

Acconsento al trattamento dei dati personali ai sensi del Regolamento UE n. 679/2016 e della legislazione italiana vigente.

Andrea Devona  
Via G.B. Vico N°3  
88900 Crotone  
direzione@devonabusiness.com  
3281030294

Crotone, 04.01.2023

Riguardo: Candidatura figura commerciale - Agente di commercio

Salve,  
Quando ho visto il vostro annuncio di lavoro dove siete in cerca di una figura commerciale - agente di commercio, mi sono incuriosito. Ho letto l'offerta di lavoro con molto entusiasmo, e sarei lieto di avere una possibilità di dimostrarvi che sono adatto a questo lavoro. Dopo aver concluso il mio percorso formativo ho partecipato a molte letture e progetti che riguardano la materia. Sarei lieto di utilizzare queste conoscenze in modo pratico nella vostra azienda. Nelle mie esperienze ho imparato come mettere il mio entusiasmo nel lavoro. Mi è servito molto il mio atteggiamento pragmatico e senza fronzoli. Mi descriverei come una persona caparbia e ostinata nel raggiungimento degli obiettivi. Per me è una grande sfida utilizzare queste competenze nella vostra azienda. Credo che il lavoro sia in linea con le mie esperienze e penso di poter rappresentare un ottimo valore aggiunto per la vostra azienda. Sarei lieto di spiegare nel dettaglio il mio CV e le mie motivazioni durante un colloquio personale. Potete contattarmi telefonicamente al 3281030294, o via e-mail all'indirizzo [direzione@devonabusiness.com](mailto:direzione@devonabusiness.com).

Cordialmente